

ENTREVUE DU MOIS

ROBERT BELLISLE – PRÉSIDENT ET CHEF DE LA DIRECTION, QSL

Robert Bellisle cumule plus de 20 ans d'expérience dans le secteur industriel ainsi qu'une expérience de travail à l'étranger. Axé sur la santé, sécurité au travail et les résultats, il crée et utilise des indicateurs clés de performance pour optimiser les processus opérationnels. QSL mise sur une force de travail unifiée toujours croissante, ce qui se traduit par le renforcement des communications entre les filiales et les secteurs ainsi que par l'efficacité du travail en équipe. À titre de Président et Chef de la direction, Robert Bellisle mise sur le leadership de l'entreprise et sur sa capacité de rassembler pour consolider le positionnement stratégique de QSL, accélérer sa croissance et étendre la gamme de services offerts à ses clients.



M. Bellisle, vous avez récemment signé une entente de principe visant à créer l'un des plus importants regroupements de transport hors normes et de manutention dans l'Est du Canada. Pouvez-vous nous expliquer exactement quels services offrira Mondor-Watson?

Nous sommes fiers de confirmer notre intention d'unir nos forces pour devenir l'un des plus importants regroupements de transport hors normes et de manutention dans l'Est du Canada. L'objectif est de combiner l'expertise de trois leaders québécois pour devenir un chef de file encore plus dominant.

Les besoins de nos clients ont évolué et commandent de combiner les modes de transport fluvial et terrestre pour livrer à bon port leur marchandise. Il faut se donner une agilité et une efficacité nouvelle en misant sur l'intermodalité et l'accès à de nouveaux ports et terminaux.

«QSL a la volonté de dépasser les attentes et d'en faire toujours plus pour nos clients en s'alliant aux meilleurs.»

C'est exactement ce que ce partenariat va permettre: de nouvelles capacités, des synergies, de l'efficacité accrue.

Nous sommes emballés de cette alliance stratégique et des possibilités nouvelles qu'elle sous-tend pour nos clients comme pour nos employés.

De quelle(s) façon(s) l'industrie maritime québécoise peut-elle bénéficier des services de Mondor-Watson, quels avantages peut-elle en retirer?

Plus que jamais, l'intermodalité devient une clé de succès pour livrer, avec efficacité et aux meilleurs coûts, la marchandise.

L'industrie maritime a donc tout avantage à s'allier aux meilleurs et à s'appuyer sur des experts chevronnés pour gagner en agilité et en efficacité. La complémentarité des services terrestres et maritimes et la cohésion entre ces parties ne pourront qu'être un plus pour les clients en facilitant le transit de marchandises par l'offre globale de services.



Le développement durable est une valeur importante pour QSL, pouvez-vous nous dire en quoi Mondor-Watson se démarquera de ce point de vue?

«QSL participe à la vitalité économique des régions dans le respect des plus hauts standards en matière de développement durable et en partenariat avec les acteurs et leaders locaux.»

La santé sécurité, la sûreté maritime et la protection de l'environnement sont au cœur de nos préoccupations.

Sur des investissements de plus de \$15 millions, \$11 millions ont été consacrés au système de traitement des eaux de ruissellement à Beauport qui recueille toutes les eaux générées sur le terminal, soit les aires de travail, les aires d'entreposage, l'arrosage et les voies de circulation.

Ainsi, en 2017, c'est près de 300 000 000 de litres d'eau qui ont été traités par le système pour être ensuite rejetés au fleuve, conformément aux exigences d'Environnement Canada pour la protection des eaux.

Nos partenaire Mondor-Watson ont aussi mis en place plusieurs initiatives vertes dont:

- Un meilleur entretien et un suivi des pneus pour en prolonger la durée de vie;
- Une réduction des émanations par une diminution des ralentis moteurs;
- Une conduite plus écologique;

- De la formation continue pour sensibiliser l'ensemble des employés à l'importance de préserver l'environnement;
- Une participation au programme SmartWay.

Dans un autre ordre d'idées, selon vous, quels sont les défis qui attendent l'industrie maritime au cours des prochaines années?

L'intermodalité est une clé de succès pour l'avenir. Les cargaisons de nos clients doivent voyager de plus en plus rapidement pour réduire les inventaires et les coûts de manutention.

Les partenariats constitueront des atouts majeurs dans le développement du milieu maritime. Il faudra aussi raffermir les liens avec les décideurs, les leaders socio-économiques, les influenceurs et nos communautés pour bâtir une industrie forte, prospère et dynamique.

Nous avons aussi la responsabilité de réduire l'empreinte environnementale de nos activités et de travailler en étroite collaboration avec les acteurs clés des communautés où nous sommes implantés.

«Au plan de la santé et de la sécurité, il faut aussi constamment innover, rester à l'affût et bonifier les pratiques.»

